innovactif

DIAC®
DIAGNOSTIC DE VOTRE PERFORMANCE COMMERCIALE

LA PREMIÈRE ÉTAPE INDISPENSABLE POUR AUGMENTER VOTRE EFFICACITÉ COMMERCIALE

Résultats du diagnostic DIAC ®

- Avoir une vision claire et très visuelle des forces et faiblesses de votre entreprise dans le domaine commerciale
- Identifier les axes d'évolution à privilégier pour accroître votre performance commerciale
- Bénéficier des conseils et de l'accompagnement d'experts pour agir sur les meilleurs leviers et accroître fortement la performance commerciale de votre entreprise

Entreprises concernées

Toute entreprise ayant pour ambition d'accroître durablement sa performance commerciale.

Nous analysons et évaluons :

LES 10 PRINCIPALES COMPOSANTES DE LA PERFORMANCE COMMERCIALE

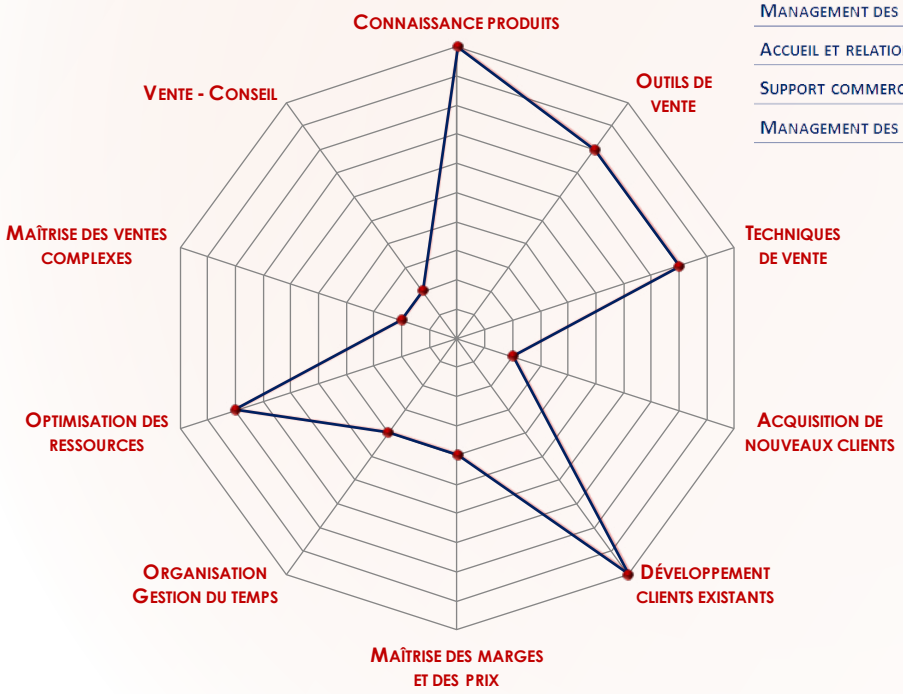
- Clarté de la stratégie commerciale
- Organisation commerciale
- Stimulation les équipes commerciales
- Offre et outils de vente
- Compétences des commerciaux
- Management des commerciaux
- Pilotage de l'activité commerciale
- Accueil et relation client
- Support commercial
- Management des grands comptes

LES 10 NIVEAUX DE COMPÉTENCES DES ÉQUIPES COMMERCIALES

- Connaissance produits
- Outils de vente
- Techniques de vente
- Acquisition de nouveaux clients
- Développement clients existants
- Maîtrise des marges et des prix
- Organisation / Gestion du temps
- Optimisation des ressources
- Maîtrise des ventes complexes
- Vente - Conseil

Synthèse du diagnostic de votre performance commerciale

	Niveau actuel	Importance	Potentiel d'amélioration	Délai d'actions	Investissement à prévoir	Priorité
Stratégie commerciale	-	+++	+++	Oct. xx	2 j.	1
Organisation commerciale	+	++	+		-	1
Stimulation des équipes commerciales	-	++	++	Déc. xx	3 j.	
Compétences des commerciaux	-	+++	++	Mar. xx	12 j.	
Méthode de vente	-	+	+++	Nov. xx	3 j.	2
Acquisition de nouveaux clients	-	++	++	Mar. xx	Déjà	3
Fidélisation des clients existants	+++	+	=		-	
Management des commerciaux	-	++	++	Juin xx	5 j.	4
Accueil et relation clients	++	++	+		-	
Support commercial	++	++	+		-	
Management des grands comptes	-	-	=		-	



Compétences des commerciaux

Nos plus...

- Nos analyses sont rapides et objectives.
- Nos 3 formules PME sont adaptées aux entreprises de 10 à 200 personnes.
- Nous vous proposons sans délai des solutions (en Conseil - Formation - Coaching) pour améliorer rapidement et efficacement la performance commerciale de votre entreprise.